



## CreditVision Origenación

Llegó la hora de ver a sus clientes con otros ojos.

Obtenga una ventaja competitiva con mejor predictibilidad sobre el comportamiento financiero de sus futuros clientes y tome decisiones más inteligentes en su etapa de origenación.

- ✓ Acceda a un score especializado en la etapa de origenación que cuenta con más de 30 meses de historia, información de más industrias e identificaciones de patrones tendencias.
- ✓ Obtenga un resultado fiable a partir del poder de las técnicas de inteligencia artificial (AI) y análisis de Machine Learning.
- ✓ Observe una reducción significativa y segura en la tasa de rechazo, manteniendo la tasa de malos.
- ✓ Tenga mayor predictibilidad y mejor desempeño del KS.
- ✓ Garantice el cumplimiento normativo de permanencia de información.

Nuestro score especializado CreditVision Origenación, es una solución de gran valor y poder predictivo que lo acompañará en su etapa de origenación de manera segura y eficiente. Nuestra solución lo apoyará en distintas facetas de su etapa inicial permitiéndole perfilar a los clientes adecuados, tomar decisiones precisas en la apertura de cuentas, mitigar eficientemente las pérdidas potenciales y crear ofertas diferenciales de acuerdo al perfil de riesgo.

Gracias a nuestras variables tendencias podrá evaluar entre 24 y 30 meses de historia, que logran capturar el efecto de incremento o disminuciones aceleradas de endeudamiento, utilizations u otros atributos particulares.

Gracias a su desarrollo y diseño CreditVision Origenación tiene en cuenta hasta 48 meses de información histórica de crédito, en variables como: saldo, aperturas, cierres, utilizations, entre otros.

# CreditVision Origenación le permitirá ver datos o información que antes no tenía como:

Lo que su entidad ve hoy	Lo que su entidad podría no estar viendo	 <b>CreditVision Origenación</b>
Utilizando el 30% de la TDC o crédito rotativo disponible.	Los saldos aumentan constantemente.	Las tendencias en el comportamiento de una población son valiosas para mejorar la gestión del riesgo, y son invisibles al usar reportes y puntajes de score tradicionales.
Paga el préstamo de vehículo a tiempo.	Paga constantemente 1.5 veces el pago mínimo.	
Tiene un saldo de tarjeta de crédito de USD \$1,5K	Lo ha diferido a 18 meses a una tasa alta.	
Tiene un línea abierta de USD\$1K para compras.	El saldo anual de su tarjeta es de USD\$12K	

Nuestros algoritmos patentados y las cerca de 100 variables disponibles, ofrecen un mejor entendimiento del consumidor, y por ende un panorama claro en la probabilidad de incumplimiento en la etapa de origenación.

## Gastos / Utilización

Concentración, velocidad y estacionalidad del gasto. Evalúa los niveles de utilización y la cantidad de obligaciones disponibles.

## Billetera ("Share") del Cliente

Captura cambios en los saldos indicativos de lealtad a través del tiempo.

## Magnitud del Saldo

Índice de dirección y recurrencia de los saldos en los últimos 24-30 meses.

## Variables




## General

Vista del comportamiento para gestionar el ciclo de vida del consumidor.

## Resolver / Transactor

Vista del comportamiento para gestionar el ciclo de vida del consumidor.

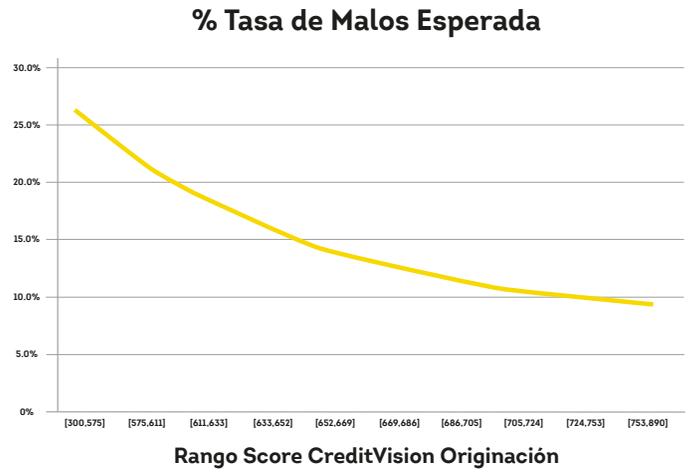
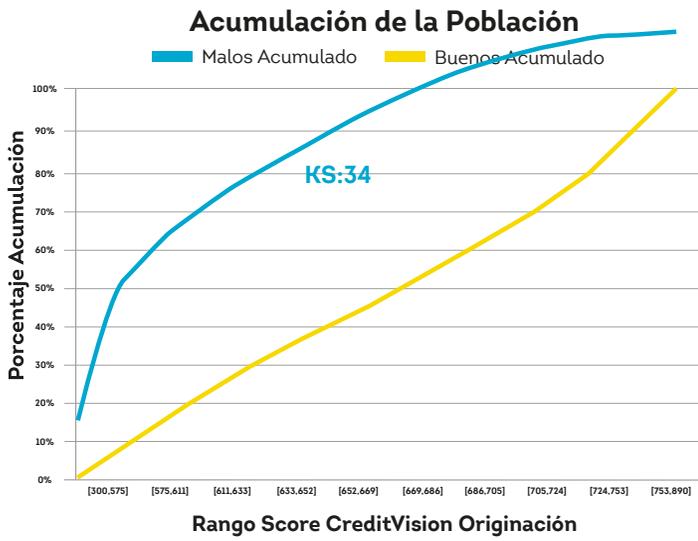
## Morosidad

Mejor entendimiento de las moras, considerando el saldo (Ponderación).

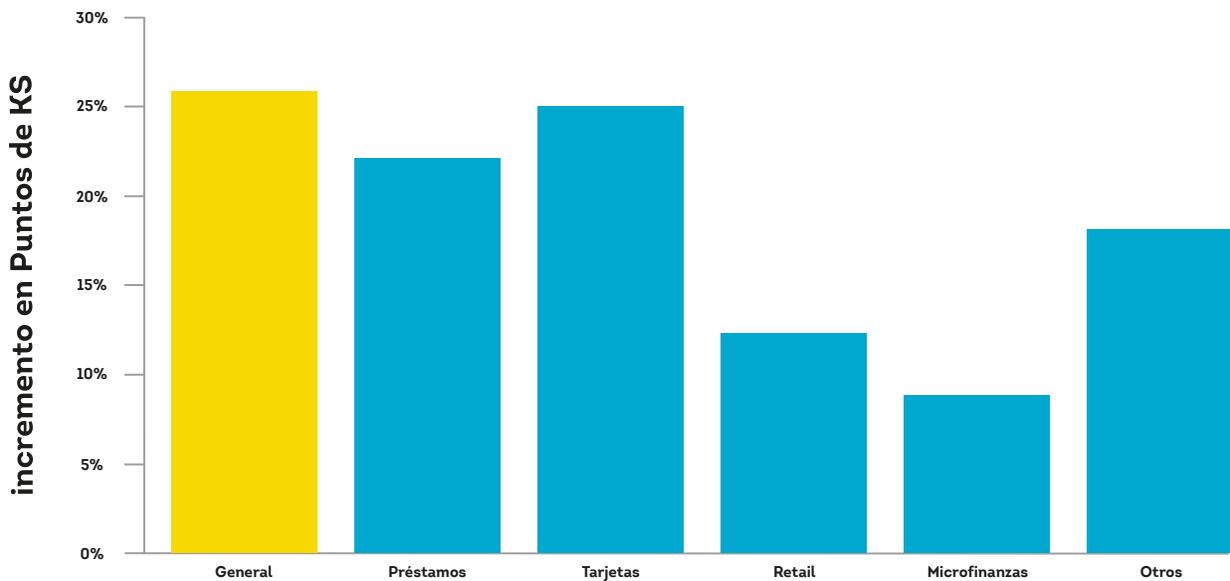
## Pago

Identifica comportamientos de pagos, como ex.ratios, prepagos, anticipos, frecuencia y monto.

**Sólidos resultados** de **CreditVision Originación** con un incremento de **más de 7 puntos** en procesos de originación.



La potencia de **CreditVision Originación** mejora la **discriminación de buenos y malos**, mejorando la eficiencia en las entidades en sus procesos de originación.



**CreditVision Originación** cuenta con **mayor nivel de KS**, generando mayor **nivel de predicción de riesgo e incremento en el número de aprobaciones.**

Si desea más información contacte a su ejecutivo de cuenta o visite nuestra página web: [www.transunioncentroamerica.com/xxxx](http://www.transunioncentroamerica.com/xxxx) (TBC)